

22. August 2016

Erfolgreiche Transaktion: Alpina Partners baut seine mittelständische Unternehmensgruppe im ERP-Segment weiter aus

Von Alpina Partners („Alpina“) beratene Fonds haben die cimdata software GmbH („Cimdata“) erworben. Verkäufer sind die Infoniqa Holding GmbH („Infoniqa Holding“) und die iLab24 Mittelstandsfinanzierungs AG („iLab24“). Cimdata wird dabei Teil einer mittelständischen Unternehmensgruppe im Bereich Enterprise Software mit Fokus auf das ERP-Segment (Enterprise Resource Planning). Alpina hat sich im Rahmen dieser gezielten Konsolidierungsstrategie (Buy-and-Build) bereits am Ettlinger ERP-Anbieter oxaion GmbH beteiligt. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. „Wir freuen uns sehr, mit der Cimdata ein weiteres Unternehmen für unsere Softwareplattform gewonnen zu haben. Cimdata ist ein anerkannter Anbieter von spezialisierten ERP-Softwarelösungen mit klarer Fokussierung auf den produzierenden Mittelstand“, so Dr. Florian Strehle, Partner bei Alpina Partners. Infoniqa Holding und iLab24 hatten den Entschluss gefasst, sich aus dem ERP-Bereich zurück zu ziehen. „Cimdata ist ein typisches Mittelstandsunternehmen mit viel Tradition und Potential. Es war uns wichtig, dass wir einen Käufer finden, der mit seiner Strategie das erfolgreiche Weiterbestehen der Cimdata garantieren kann. Alpina hat uns mit ihren Aussagen diesbezüglich überzeugt“, erklärt MMag. Karl-Heinz Götze, Geschäftsführer der Infoniqa Holding. „Mit Alpina konnte ein Partner gefunden werden, der uns auf unserem Wachstumskurs begleiten und unterstützen wird. Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und die Synergieeffekte innerhalb der Gruppe“ kommentiert Holger Looks, Geschäftsführer der Cimdata, die Transaktion.

Steinbeis CM&A hat die Transaktion vorbereitet und durchgeführt sowie die Verkäufer beraten.

Über Steinbeis CM&A:

Steinbeis CM&A bietet Ihren Kunden ein umfangreiches und professionelles Beratungs- bzw. Dienstleistungsspektrum in den Bereichen Unternehmensverkauf, Unternehmenskauf, Nachfolgeregelung, Kapitalbeschaffung und angrenzende Services, über alle Branchen hinweg. Mandanten sind insbesondere mittelständische Unternehmer, Unternehmen und Unternehmensgruppen im In- und Ausland, aber auch internationale Konzerne, die sich auf dem deutschen Mittelstandsmarkt etablieren wollen. Aktuell sind sechs Partner bei Steinbeis CM&A, die über jahrzehntelange Erfahrung in den Bereichen M&A, Financial Services und Corporate Development Services verfügen. Insgesamt wurden von den Partnern über 120 erfolgreiche Transaktionen abgeschlossen. Steinbeis CM&A ist ein Unternehmen der Steinbeis-Gruppe (www.steinbeis.de), eine der weltweit führenden Dienstleistungsunternehmen für Beratung und Technologietransfer.
