



Weiteres Wachstum & neue Strategie 2020

Fit for Transaction | Strategieberatung | Buy-and-Build | 15 Partner & 11 Beiräte | neue Büros Zürich & Palo Alto | Dealnews | Digital M&A

Sehr geehrte Damen und Herren,

gerne nehmen wir das Jahresende zum Anlass, uns bei Ihnen für ein spannendes und erfolgreiches Jahr zu bedanken und Ihnen einige interessante Themen und vielleicht auch Anregungen zu übermitteln.

Strategie

Ganzheitliche Transaktionsberatung von Unternehmern für Unternehmer!

Um die Kundenbedürfnisse noch besser abzudecken, hat Steinbeis M&A eine ergänzende Strategie entwickelt, welche ein noch professionelleres und umfangreicheres Dienstleistungsportfolio bereithält, um in jeder Unternehmensphase einen Mehrwert bieten zu können. Hierzu wurden neben dem bestehenden Geschäftsbereich "Mergers & Acquisitions", eine Strategieberatung mit dem Schwerpunkt "Fit for Transaction" und ein neuer Bereich "Buy-and-Build" etabliert.

Um tatsächlich eine ganzheitliche Beratung bieten zu können, werden die oben beschriebenen Geschäftsbereiche in eine "Transaction Advisory Plattform" integriert, welche dem Mandanten zu allen transaktionsrelevanten Themen Hilfestellung bietet bzw. den passenden Begleiter empfiehlt.

Personal

Bis dato konnten wir unser Team auf 15 Partner und 11 Beiräte weiter ausbauen.

Wir freuen uns sehr auf die zukünftige Zusammenarbeit mit Helmuth Zimmermann und Rainer Göhringer. Herr Göhringer wird unser Team im Frankfurter Büro verstärken und mit

Dealnews

ALLIGATOR verkauft Geschäftsbereiche an WEGMANN automotive.

Steinbeis M&A hat die Alligator Ventilfabrik GmbH, Giengen an der Brenz, beim Verkauf wesentlicher Vermögensgegenstände an die WEGMANN automotive GmbH,

Herrn Zimmermann erweitern wir unsere regionale bzw. internationale Präsenz mit Büros in Zürich (CH) und Palo Alto (US).

Als neue Mitglieder des Beirates begrüßen wir ganz herzlich Konrad Bisser, Dirk Löchner und Christian Blume, die das Beiratsgremium, bestehend aus erfolgreichen Unternehmerpersönlichkeiten und Top-Industrieexperten, verstärken.

[zur Website](#)

Veitshöchheim, beraten. Die Transaktion umfasste auch die Teile der Assets der polnischen und US-amerikanischen Tochtergesellschaften der Alligator Ventilfabrik GmbH. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Steinbeis M&A, federführend vertreten durch Daniel Möhrke, Partner aus Hamburg, stand dem Team der Alligator Ventilfabrik GmbH in allen Transaktionsthemen beratend zur Seite.

[zum Tombstone](#)



Digital M&A

Konventionelle M&A-Prozesse sind für Digitalunternehmen nur begrenzt anwendbar. Prof. Dr. Philipp Haberstock und Martin G. Schmitt erläutern, wie mittelständische Unternehmen mit einem "Digital M&A-Playbook" Erfahrungen im Umgang mit digitalen Targets sammeln und Abläufe standardisieren können.

[zum Artikel](#)

Wir wünschen Ihnen eine besinnliche Weihnachtszeit, einen guten Rutsch und freuen uns auf gemeinsame Projekte und Herausforderungen im Jahr 2020.

Ihr Steinbeis M&A Team



Steinbeis Consulting Mergers & Acquisitions GmbH
Friedrichstr. 157 | D-68199 Mannheim

Mannheim | Stuttgart | Frankfurt | Köln | Hamburg | Berlin | München
Salzburg (A) | Wien (A) | Zürich (CH) | Palma (ES) | Palo Alto (US)